# ACCOUNT MANAGER (M/W/X)

Vollzeit (38,5 Stunden/Woche)

**Du möchtest dein Potenzial bei einem der führenden Rechenzentrums- und Cloud-dienstleister Österreichs unter Beweis stellen?**

- **mIT.gestalten und deine eigenen Ideen einbringen?**
- **mIT.wachsen und dich persönlich und fachlich weiterentwickeln?**
- **mIT.erleben, was der #conovaspirit bedeutet?**

## Hier machst du echt was mIT.



## DEINE AUFGABEN:

- Entwickle individuelle IT-Lösungen und Angebote in den Bereichen Housing, Hosting, Managed Services, Cloud, Netzwerk & Security sowie Hybrid Cloud – vom Rechenzentrum bis zur Public/Private Cloud und On-Premises.
- Zu Beginn arbeitest du mit unseren erfahrenen Key Account Managern und dem Vertriebsleiter zusammen, lernst unsere Lösungen, Kunden und Prozesse kennen und baust dein Know-how Schritt für Schritt auf.
- Mit zunehmender Erfahrung übernimmst du die eigenständige Beratung und Betreuung von Neu- und Bestandskunden und entwickelst dich perspektivisch in Richtung Key Account Management.
- Gemeinsam mit unseren Technikspezialisten entwickelst du passende Lösungen und begleitest Projekte von der Idee bis zum Angebot. Auch Kundenpräsentationen gehören zu deinem Aufgabenbereich.

## UNSERE BENEFITS:

- Flexible ZeITrechnung (Gleit-/Teilzeit, 4-Tage-Woche)
- Individuelles und bis zu 100 % Home-Office mit entsprechender Ausstattung
- Betriebliche Gesundheitsförderung
- Zahlreiche Aus- und Weiterbildungsmöglichkeiten
- Attraktive Gewinnbeteiligung
- Coole Betriebsausflüge und Mitarbeiterevents
- Flache Hierarchien

**Wir wachsen stark und haben noch viel vor – also, mach doch mIT.**